



Cegid compra empresa REVO para acelerar a digitalização do canal HORECA e setor retalhista

- **A REVO é uma das empresas mais atrativas no mercado de software de ponto de venda para restaurantes e hotéis, bem como, comércio retalhista em Espanha.**
- **As soluções da empresa espanhola vão integrar o portfólio da Cegid e complementar a oferta da tecnológica para o canal HORECA e setor de Retalho, dois setores chave nas economias de Portugal e Espanha.**
- **Esta é a quinta aquisição que a Cegid realiza na Península Ibérica este ano.**

Lisboa, 26 de setembro de 2023 – A Cegid, fornecedora líder mundial de soluções *cloud* de gestão empresarial para os setores Financeiro (Tesouraria, Fiscal e ERP), Recursos Humanos (Processamento Salarial, Gestão de Talento), Contabilidade, Retalho, para Pequenas Empresas e Empreendedores, anunciou a compra da REVO, uma empresa que se dedica ao desenvolvimento e comercialização de soluções *cloud* para os setores da restauração e retalho, destacando-se o software POS (Ponto de Venda). Esta é a quinta aquisição realizada pela Cegid este ano, que confirma a estratégia de crescimento da empresa para acelerar a sua consolidação como líder europeu em software *cloud* de gestão empresarial.

Fundada em 2013 e com sede em Manresa, Barcelona, a REVO é uma das empresas mais atrativas do mercado de software POS (software de ponto de venda) para restaurantes, hotéis e comércio retalhista em Espanha. A sua base tecnológica orientada para o futuro e nativa na *cloud*, bem como as suas funcionalidades e o seu potencial de crescimento, posicionaram a empresa como um *player* estratégico nos setores HORECA e retalhista, onde já conta com cerca de 1.900 clientes e mais de 35.000 utilizadores.

A REVO conta duas soluções principais: o Revo XEF, uma referência em tecnologia para ponto de venda no setor da restauração; e o Revo RETAIL, que é a evolução da primeira solução para o setor do comércio e serviços. A equipa conseguiu consolidar parcerias com os principais retalhistas da indústria hoteleira em Espanha, como a Meliá Hotels International, Catalonia Hotels & Resorts e UDON Asian Food, para citar alguns exemplos. Ao mesmo tempo, a empresa catalã continua a apostar no canal de distribuição para a comercialização junto das PME's e, atualmente, cerca de 50% das suas receitas SaaS (Software as a Service) provêm deste tecido empresarial.

Santiago Solanas, CEO da Cegid na Ibéria, América Latina e África, destaca que *"o REVO é a solução tecnológica mais avançada no mercado de software para a indústria da restauração e hotelaria em Espanha. A sua integração na Cegid irá permitir complementar e ampliar o nosso portfólio de soluções em dois dos setores mais estratégicos da economia portuguesa e espanhola, a hotelaria e o comércio retalhista, bem como continuar a acompanhar as empresas no seu processo de digitalização. Além disso, ambas as equipas partilham uma cultura de inovação contínua e de compromisso com os clientes, algo que é fundamental quando decidimos investir numa empresa"*.

Ignasi Olivé, CEO da REVO, descreve a operação como *"uma grande oportunidade para chegar a novos mercados. Este é um momento chave para a digitalização do nosso tecido empresarial e queremos oferecer aos nossos clientes um conjunto de soluções mais alargado, com mais recursos e mais inovação, que os*

ajude a melhorar a sua gestão e experiência para serem mais rentáveis e competitivos. É tempo de dar um passo em frente para colocar o nosso país no mesmo patamar de referência em tecnologia aplicada, que está na gastronomia e no turismo. A nossa filosofia, que partilhamos com a Cegid, é crescer gerando riqueza e impacto social".

Ignasi Olivé e os 37 colaboradores da REVO juntam-se a partir de hoje à Cegid.

Com a integração da REVO, a Cegid continua a afirmar o seu forte compromisso com o mercado ibérico, centrando-se em oferecer soluções úteis e inovadoras a um vasto leque de segmentos de negócio.

Sobre REVO

Fundada em 2013, a REVO desenvolve e oferece soluções tecnológicas SaaS, com base em iOS e específicas para a gestão integrada do ponto de venda nos setores HORECA e retalhista. Os seus clientes são tanto PMEs, às quais presta serviços através da sua rede de distribuidores autorizados, como grandes empresas, que recebem os seus serviços de forma direta.

A missão da REVO, com uma abordagem holística, assenta num conceito fundamentado de inovação "com propósito". Esta consiste em facilitar, a partir do ponto de venda, os processos de trabalho, de controlo e de decisão dos seus utilizadores. O resultado é uma melhor experiência global, tanto para as equipas destes negócios como para os seus clientes, o que se traduz naturalmente num aumento da rentabilidade.

As suas principais soluções de software de POS, Revo XEF e Revo RETAIL, são integradas com as melhores soluções do mercado, tanto de software como de hardware, próprias e de terceiros (gestão de matérias-primas, cozinha, pessoas, reservas, fidelização, controlo, ERP, PMS, etc.).

A empresa, que conta atualmente com uma equipa de cerca de 40 pessoas, lidera o mercado espanhol de software POS (Ponto de Venda) em formato tablet, com cerca de 6.500 contas ativas, 1.900 clientes e 35.000 dispositivos a funcionar com as suas soluções. Em linha com a sua filosofia e espírito sinérgico, a REVO conta também com valiosos parceiros multissetoriais. Desde 2017, é o parceiro de mobilidade da Apple para a Península Ibérica. Mais informações sobre a REVO aqui: <https://revo.works>

Sobre a Cegid

A Cegid é líder em soluções de gestão empresarial na *cloud* para profissionais dos setores: Financeiro (Tesouraria, Fiscalidade e ERP), de Recursos Humanos (Processamento Salarial e Gestão de Talento), Contabilidade, Retalhista, para Empreendedores e Pequenas Empresas. Com um sólido modelo de negócio na *cloud*, a Cegid está focada nos seus clientes a longo prazo e apoia a digitalização das empresas, desde as de muito pequena dimensão a grandes contas, para uma experiência superior e distinta a nível local e internacional. A Cegid combina uma visão prospetiva e pragmática do negócio com uma forte capacidade de inovação, domínio de novas tecnologias e um conhecimento único dos regulamentos. Num mundo que se encontra em rápida mudança, a Cegid abre as possibilidades e revela o valor total dos negócios dos seus clientes, fornecendo-lhes soluções úteis e inovadoras.

Impulsionada pela sua forte ambição internacional e pelos seus 500.000 clientes, a Cegid tem agora 4.400 colaboradores e promove as suas soluções em 130 países. A Cegid teve receitas anuais de 791 M€ (a 31 de dezembro de 2022). Pascal Houillon é o CEO da companhia desde março de 2017.

Na Península Ibérica, a Cegid é líder em soluções de gestão empresarial na *cloud* e conta com mais de 1.300 colaboradores, 700 parceiros e uma faturação pró-forma que alcançará previsivelmente os 169 M€ no ano de 2023. Na Ibéria, a Cegid é o resultado da integração das soluções Cegid Primavera, Cegid Yet, Cegid Valuekeep, Cegid Cloudware, Cegid Eticadata, Cegid SAFTOnline, Cegid Ekon, Cegid Sigrid, Cegid Contasimple, Cegid Billage, Cegid GSE, Cegid Diez, Cegid Profiture, Cegid Club del Asesor, Cegid Peoplenet, Cegid VisualTime, Cegid Gestiona3w e Cegid Informatica3.

Para mais informações sobre a Cegid: <https://www.cegid.com/ib/pt/>; <https://grupoprivavera.com/pt-pt/>

Siga a Cegid nas redes sociais:



Contactos de imprensa:

Cegid

Silvia Baschwitz – Chief of External Communication, IIRR & ESG
Iberia, Latam & Africa
sbaschwitz@cegid.com

Taylor, YoungNetwork Group

Ricardo Leal Lemos
ricardolemos@taylor365.pt