



Cegid adquiere la compañía REVO con la que impulsará la digitalización de los sectores horeca y retail

- **REVO se ha convertido en una de las empresas más atractivas del mercado de software de punto de venta para hoteles y restaurantes, así como comercio retail en España**
- **Sus soluciones complementarán la oferta de Cegid para los negocios de estas dos industrias clave en la economía española y portuguesa**
- **REVO es la quinta adquisición que realiza Cegid en España en lo que va de año**

Madrid, 26 de septiembre de 2023 – Cegid, proveedor líder global de soluciones de gestión empresarial en la nube para los sectores de Finanzas (Tesorería, Fiscalidad y ERP), Recursos Humanos (Nómina, gestión del Talento), Contabilidad, Retail, Emprendedores y Pequeñas Empresas, ha anunciado la compra de REVO, empresa que desarrolla y comercializa un ecosistema de soluciones cloud para restauración y retail, que tiene como centro el software POS (punto de venta). Se trata de la quinta adquisición de la compañía en lo que va de año, confirmando así su estrategia de crecimiento para acelerar su consolidación como líder europeo de software de soluciones de gestión empresarial en la nube.

Fundada en 2013 y con sede en Manresa (Barcelona), REVO se ha convertido en una de las empresas más atractivas del mercado de software POS (software de punto de venta) para hoteles y restaurantes así como comercio retail en España. Su base tecnológica future-proof y cloud-native, sus funcionalidades y su potencial de crecimiento han posicionado a la compañía como un actor estratégico en los sectores horeca y retail, que ya cuenta con alrededor de 1.900 clientes y más de 35.000 usuarios.

REVO tiene dos soluciones principales: Revo XEF, una referencia en tecnología para el punto de venta en restauración, y Revo RETAIL, que constituye la evolución natural de aquél hacia el ámbito del comercio y de los servicios. El equipo ha conseguido afianzar la relación de partnership con los principales retailers de la industria de la hospitalidad de nuestro país, como Meliá Hotels International, Catalonia Hotels & Resorts y UDON Asian Food, por citar algunos ejemplos. En paralelo, la compañía catalana continúa apostando por su canal de distribución para la comercialización a pymes y, actualmente, cerca del 50% de sus ingresos por cuota SaaS corresponden a este tejido empresarial.

Santiago Solanas, CEO de Cegid Iberia, LatAm y África, ha destacado que “En nuestro país, REVO es la solución tecnológica más avanzada del mercado de software para la industria de la restauración y hostelería en España. Su incorporación a Cegid nos permitirá complementar y ampliar nuestro porfolio de soluciones en dos de los sectores más estratégicos de la economía española y portuguesa, la hostelería y el comercio retail, y continuar acompañando a los negocios en su camino de digitalización. Además, ambos equipos compartimos una cultura de innovación constante y de compromiso con nuestros clientes, algo fundamental cuando decidimos apostar por una empresa”.

Ignasi Olivé, CEO de REVO, ha calificado la operación como “una gran oportunidad para alcanzar nuevos mercados. Este es un momento clave para la digitalización de nuestro tejido empresarial y queremos ofrecer a nuestros clientes una suite de soluciones más amplia, con más recursos y más innovación que les ayude todavía más a mejorar su gestión y experiencia para ser más rentables y competitivas. Toca dar

un paso adelante para colocar a nuestro país al mismo nivel de referencia en tecnología aplicada, que lo está en gastronomía y turismo. Nuestra filosofía, que compartimos con Cegid, es crecer generando riqueza e impacto social”.

Ignasi Olivé y sus 37 colaboradores se incorporan a Cegid desde hoy.

Con la incorporación de REVO, Cegid continúa demostrando su firme compromiso con el mercado ibérico, enfocándose en ofrecer soluciones útiles e innovadoras a una amplia gama de segmentos empresariales.

Sobre REVO

Fundada a finales de 2013, REVO desarrolla y ofrece soluciones tecnológicas SaaS, basadas en iOS y específicas para la gestión integral del punto de venta en los sectores horeca y retail. Sus clientes son tanto pymes, a las que atiende a través de su red de distribuidores autorizados, como grandes empresas, quienes reciben sus servicios de manera directa.

La misión de REVO, con un enfoque holístico, pivota sobre un concepto aterrizado de innovación “con propósito”. Ésta consiste en facilitar, desde el punto de venta, los procesos de trabajo, de control y de toma de decisiones de sus usuarios. El resultado es una mejora de la experiencia global, tanto para los equipos de estos negocios, como para sus clientes, lo que se traduce de manera natural en un aumento de su rentabilidad.

Sus softwares POS principales, Revo XEF y Revo RETAIL, se integran y complementan con las mejores soluciones del mercado, tanto software como hardware, propias y de terceros (gestión de materias primas, cocina, personal, reservas, fidelización, controlling, ERP, PMS, etc.).

La compañía, con un equipo compuesto en la actualidad por cerca de 40 personas, lidera el mercado español del software POS (point of sale) en formato tablet, con alrededor de 6.500 cuentas activas, 1.900 clientes y 35.000 dispositivos que operan con sus soluciones. Poniendo en juego su filosofía y espíritu sinérgico, REVO cuenta además con valiosos partners a nivel multisectorial. Desde 2017, es socio de movilidad de Apple para la península ibérica.

Para más información sobre REVO: <https://revo.works>

Sobre Cegid

Cegid es un proveedor líder global de soluciones de gestión empresarial en la nube para los sectores de Finanzas (Tesorería, Fiscalidad y ERP), Recursos Humanos (Nómina, gestión del Talento), Contabilidad, Retail, Emprendedores y Pequeñas Empresas. Con un sólido modelo de negocio full Cloud, Cegid tiene un firme compromiso con sus clientes a largo plazo apoyando la digitalización de las empresas, desde las muy pequeñas hasta las grandes cuentas, para proporcionarles una experiencia superior y distintiva tanto a nivel local, como internacional. Cegid combina una visión prospectiva y pragmática del negocio con una gran capacidad de innovación, el dominio de las nuevas tecnologías y un conocimiento único de la normativa. En un mundo que cambia rápidamente, Cegid abre un mundo de posibilidades y revela todo el valor de los negocios de sus clientes proporcionándoles soluciones útiles e innovadoras.

Impulsada por una gran ambición internacional y por sus 500.000 clientes, Cegid cuenta en la actualidad con 4.400 colaboradores y distribuye sus soluciones en 130 países. Cegid ha obtenido unos ingresos anuales de 791 M€ (a 31 de diciembre de 2022). Pascal Houillon, CEO de la compañía, se incorporó a Cegid en marzo de 2017.

En la península ibérica, Cegid es líder en soluciones Cloud de gestión empresarial y cuenta con más de 1.300 empleados, 700 partners y una facturación proforma que previsiblemente alcanzará los 169 M€ este año. Cegid en Iberia incluye las soluciones Cegid Peoplenet, Cegid VisualTime, Cegid Ekon, Cegid Prosoft, Cegid Contasimple, Cegid Billage, Cegid GSE, Cegid Diez Software, Cegid Profiture, Cegid Club del Asesor, Cegid Gestiona3w, Cegid Informàtica3, Cegid Firmamed, Cegid Primavera, Cegid Yet, Cegid Valuekeep, Cegid Cloudware, Cegid Eticadata y Cegid SAFTOnline.

Para más información sobre Cegid: <https://www.cegid.com/ib/es/>

Siga a Cegid nas redes sociais:



Contactos de prensa:

Cegid

Silvia Baschwitz – Chief of External Communication, IIRR & ESG
Iberia, Latam & Africa
sbaschwitz@cegid.com

Taylor, YoungNetwork Group

Ricardo Leal Lemos
ricardolemos@taylor365.pt