



Meta4 cresce com a cloud

O principal motor de crescimento da empresa é a linha de negócio de soluções *cloud* para gestão de pessoas e RH. No ano passado representou 30% da facturação

Carlos Marçalo | juarezc@revistas.cofina.pt

No fecho de 2014 a multinacional espanhola obteve uma facturação de 54 milhões de euros a nível global, permanecendo estável no que toca ao período homólogo.

Como consequência da aposta da empresa numa estratégia *cloud*, a Meta4 obteve um crescimento das suas soluções *cloud* para a gestão de pessoas e recursos humanos, com um aumento de 46%. As aplicações na *cloud* já correspondem a 30% do volume de negócios total do grupo. Durante o último exercício, a Meta4 duplicou a assinatura de novos contratos de SaaS comparativamente a 2013, com 45 novos clientes que optaram pelos seus serviços e soluções Cloud RH para gerir os seus funcionários, o que evidencia a grande procura do mercado por este tipo de soluções e a sua consolidação como modelo tecnológico.

Algumas das empresas que

optaram pelas soluções *cloud* da Meta4 para gerir os seus recursos humanos durante o último ano têm sido: a Hugo Boss; a IESE Business School; a

54 000 000
de euros de
facturação a nível
global

300 000
colaboradores
geridos pela
plataforma
multicliente da
Meta4

Dentix e a Anovo. No total já são mais de 300 000 colaboradores geridos pela plataforma multicliente da Meta4.

No decorrer do ano passado, a multinacional espanhola iniciou um plano estratégico para acelerar o seu crescimento internacional, baseado no investimento da sua plataforma *cloud*. A empresa aumentou a sua força de trabalho em 4% com a contratação de 30 novos profissionais que reforçaram as áreas estratégicas para o crescimento do grupo; e apostou na sua divisão de I&D dedicada ao desenvolvimento e evolução de soluções tecnológicas *cloud* e na área de serviços Cloud HR dedicada a novos projectos em todos os países onde a empresa está presente.

No que diz respeito à expansão internacional, os resultados na América Latina continuam a destacar-se com um crescimento de 222% na assinatura de novos contactos *cloud*.