

Meta4 com resultados recorde
in <http://www.human.pt/>

Media Value: 600 EUR
Data: 2013-4-1
Link: [http://www.human.pt/noticias/a ...](http://www.human.pt/noticias/a...)





Vídeos

Notícias

Entrevistas

Livros

Pessoas RH

Artigos

human no facebook

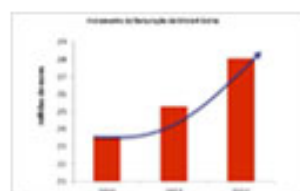
U page it ler on-line

- Home
- Revista human
- Agenda
- Acções de Formação
- Links
- Contactos
- Directórios
 - > Assessment
 - > Assessoria
 - Jurídico-laboral
 - > Coaching
 - > Consultoria
 - > e-Learning
 - > Executive Search
 - > Formação
 - > Instituições de Ensino
 - > Outplacement
 - > Outsourcing
 - > Recrutamento & Selecção
 - > Saúde e Segurança no Trabalho
 - > Seguros e Fundos de Pensões
 - > Softwares de Gestão
 - > Trabalho Temporário

Notícias

ANOS ANTERIORES - 2010 - JAN - FEV - MAR - ABR - MAI - JUN - JUL - AGO - SET - OUT - NOV - DEZ - 2011 - JAN - FEV - MAR - ABR - MAI - JUN - JUL - AGO - SET - OUT - NOV - DEZ - 2012 - JAN - FEV - MAR - ABR - MAI - JUN - JUL - AGO - SET - OUT - NOV - DEZ - 2013 - JAN - FEV - MAR - ABR

Meta4 com resultados recorde



Empresa global de gestão e desenvolvimento de capital humano e intelectual, a Meta4 anunciou «excelentes resultados» para o final de 2012, tendo assinalado serem «os melhores números de sempre». A multinacional espanhola, que

tem forte presença em Portugal e é especializada em 'software' de recursos humanos, faturou 56,1 milhões de euros, o que representa um crescimento de 8% em relação ao ano anterior, e aumentou o seu lucro líquido em 18%.

Apesar da difícil situação económica, especialmente no mundo ocidental, a Meta4 obteve estes bons resultados graças ao desenvolvimento da sua linha de soluções 'cloud' de 'payroll' e recursos humanos, com presença em mais de 100 países, administrando mais de 18 milhões de colaboradores de inúmeras instituições e contando com mais de 1.300 clientes em todo o mundo.

A América Latina foi uma das áreas em que a Meta4 registou maior crescimento em 2012. Com escritórios na Argentina, no Brasil, no Chile, na Colômbia, no México e no Peru, e com uma forte presença em toda a área, a empresa teve um aumento de 26% no seu volume de negócios em relação ao ano anterior, o que representa 22% do volume de negócios do grupo. Empresas tão relevantes como a Danone, a Colgate Palmolive, o Carrefour e a Laboratórios TEVA – esta última com um 'payroll' regional para sete países –, escolheram as soluções da Meta4 para a gestão dos seus recursos humanos, tanto a nível local como global.

Nuvem impulsiona crescimento

Num comunicado da Meta 4 pode ler-se: «O modelo tradicional de compra de produtos licenciados tem vindo a dar lugar ao modelo 'SaaS – Software as a Service', o que permite às empresas acederem a soluções tecnológicas de alto desempenho com a máxima segurança e custos muito baixos. Graças à especialização e à tecnologia 'cloud' da Meta4, a sua linha de soluções de recursos humanos na nuvem tornou-se um motor que impulsionou o crescimento do grupo ao longo do ano. Assim, a Meta4 registou um aumento de 52% da sua faturação nesta área de negócio e a sua oferta 'cloud' já representa 21% do volume de negócios total do grupo, em comparação com os 15% que representava em 2011.»

Mais... «Ao passo que, em 2009 a percentagem de novos clientes da Meta4 que optavam pela modalidade 'cloud' representava 20% para a empresa, em 2012 este número representou já 60%.

Multinacionais importantes como a resseguradora AdminRe ou a Silver Standard Resources Inc – empresa canadiana associada à exploração de minério, com presença na Argentina, no Chile, no México e no Peru – escolheram a plataforma de recursos humanos globais da Meta4 para gerir os seus recursos humanos a nível internacional.»

O caso da Meta4 Ibéria

O volume de negócios da empresa no mercado Ibérico (onde se inclui a exploração de Portugal, liderada por Eduardo Quero) foi de 28 milhões de euros, o que representa um aumento de 13% em relação ao ano anterior. Estes resultados devem-se principalmente ao crescimento verificado na linha de soluções 'cloud', uma área estratégica em que a Meta4 quase duplicou os seus negócios em relação ao ano anterior, aumentando a faturação em 93% (ver gráfico).

ONE