

Lyon, le 25 avril 2023
Communiqué de Presse

Henri choisit la solution Cegid Click & Finance pour permettre à ses utilisateurs de bénéficier du “Paiement 48H”, un service qui divise par 20 les délais de paiement clients pour les indépendants, TPE et PME

42,7 jours : c’est le délai de paiement moyen d’une facture B2B en France*. Avec sa nouvelle option “Paiement 48H”, Henri, solution de facturation en ligne pour les TPE, innove et rend enfin accessible à ses utilisateurs la possibilité d’être payés de leurs factures en 2 jours, soit 20 fois plus rapidement que la moyenne. Innovant dans sa simplicité d’usage et sa rapidité d’exécution, ce type de service était auparavant réservé aux grandes entreprises par la cession totale et complexe de leurs créances clients. Il est désormais accessible à tous les utilisateurs de la solution de facturation en ligne Henri grâce à l’intégration native de l’API Cegid Click & Finance.

Les délais de paiement pénalisent lourdement la trésorerie des TPE-PME

Selon les derniers chiffres de la Banque de France*, les TPE-PME sont les premières à subir les retards de paiement de leurs clients, notamment lorsqu’il s’agit de grandes entreprises. Dans ce contexte, les tensions sur la trésorerie des TPE-PME augmentent, au risque de mettre en péril leur santé : la Banque de France estime que les retards de paiement augmentent de 25% le risque de défaillance des entreprises**.

Le service « Paiement 48H » met le meilleur de la Fintech au service des TPE-PME pour réduire les tensions sur leur trésorerie

Pour répondre à cet enjeu majeur, l’éditeur Rivalis a choisi de connecter l’API Cegid Click & Finance à sa solution de facturation Henri, en intégrant dans ses propres interfaces le bouton “Paiement 48H”. Concrètement : une TPE-PME utilisant le logiciel Henri pour sa facturation, au moment de l’envoi de sa facture, pourra en un clic demander à être payée sous 48 heures, moyennant une commission adaptée aux petites entreprises de 3,95%. Cegid s’occupe alors de tout de manière totalement transparente. Instantanément et automatiquement, l’API Cegid Click & Finance valide l’éligibilité du client à cette avance de trésorerie, envoie la facture à l’entreprise facturée, paye en 48h l’émetteur de la facture, gère le recouvrement avec diplomatie (en offrant gracieusement un délai de paiement de 15 jours supplémentaires) et garantit même le client de Henri contre les impayés. C’est un service clé en main, totalement digitalisé, qui est alors proposé pour soulager la trésorerie des utilisateurs de Henri et les décharger des contraintes de relances clients.



Deux innovations majeures : une API de financement innovante et un service de financement de factures sans contrainte parfaitement adaptés aux TPE

L’innovation tient en premier lieu dans la puissance et la simplicité d’intégration de l’API proposée par Cegid. Henri a ainsi pu proposer à ses clients une solution de financement, tout en les gardant dans les interfaces de leur solution Henri, et donc en conservant la parfaite maîtrise de la relation client. L’intégration est rapide et a nécessité peu de développement de la part de Henri.

En deuxième lieu, la force du bouton « Paiement 48H » de Henri, est la simplicité et la rapidité du paiement pour l'entrepreneur qui facture sur Henri. Pas besoin de monter un dossier administratif lourd à chaque facture, l'enregistrement au service se fait une seule fois et est activé ensuite à la demande sur la facture choisie.

«Gérer la trésorerie c'est bien, mais pour cela il faut en avoir ! », souligne Damien Valdan, cofondateur d'Henri et Vice Président de Rivalis. « Avec Cegid Click & Finance, nous allons plus loin en créant un véritable générateur de trésorerie pour nos clients TPE. Et c'est notre raison d'être : accompagner la réussite de nos clients entrepreneurs. La force de ce service réside dans l'adéquation parfaite aux besoins des TPE (souvent délaissées par les banques traditionnelles). L'approche 100% digitale facilite les démarches et l'approche « sans engagement » et « à la facture » offre une grande souplesse à nos clients, qui sont majoritairement des petites entreprises, et qui donc ne veulent pas se sentir obligés de financer les factures de tous leurs clients, c'est un vrai bénéfice qui fait toute la différence”.

Pour Cegid et Henri, l'innovation doit servir les intérêts des petites et moyennes entreprises

Depuis sa création en 2007, Henri met l'innovation au premier rang de ses priorités, avec l'idée de mettre au service des TPE-PME ce qui existe déjà dans les grandes entreprises, de manière simple et adaptée. Des fonctions comme le paiement en ligne, le rappel de paiement à l'échéance ou la relance automatique des impayés sont depuis longtemps incluses dans le logiciel Henri, en version gratuite pour tous les utilisateurs. Le Groupe Rivalis, éditeur d'Henri, déploie aussi via sa filiale, BM Est, un réseau de Conseillers auprès des TPE, qui bénéficient alors de fonctionnalités avancées d'Henri en version payante (analyse de rentabilité, visibilité du résultat en temps réel, simulation d'investissement ou d'embauche...).

“L'API Cegid Click & Finance est une innovation récente en France et nous sommes ravis de compter parmi nos premiers partenaires l'éditeur Rivalis et son logiciel Henri. C'est un leader de la facturation en France et nous sommes convaincus que ce service d'avance de trésorerie en 48h peut véritablement sauver de nombreuses TPE en manque de cash. Cegid a déjà financé plus de 100 000 factures, avancé plus de 500 millions d'euros de trésorerie à plus de 10 000 TPE. C'est notre robustesse et notre capacité à innover pour les TPE qui a certainement séduit Henri”, conclut Grégory Desmot, Directeur de la Business Unit Petites Entreprises de Cegid.

[*Source : Banque de France - Observatoire des délais de paiement - 2020](#)

[** Source : Bulletin Banque de France - 2020](#)

A propos d'Henri

Henri est un logiciel de facturation gratuit pour les entrepreneurs. Souvent à la recherche d'un bon outil de facturation, le dirigeant de TPE-PME hésite entre un logiciel à installer coûteux et parfois compliqué à utiliser, et une multitude d'outils gratuits simples mais incomplets et peu évolutifs. Pour répondre à tous ces entrepreneurs, le Groupe Rivalis a créé Henri, un logiciel de gestion professionnel, gratuit et intuitif pour facturer au quotidien, relancer ses clients, suivre son activité et gérer facilement son entreprise. Henri met au premier plan l'innovation et enrichit régulièrement son logiciel en fonction des besoins de ses utilisateurs, en développant de nouvelles fonctionnalités ou en se connectant à d'autres outils partenaires. Nos concepteurs ont mis tout leur savoir-faire dans Henri. Notre ambition ? Créer le premier assistant des entrepreneurs dans la gestion et le développement de leur entreprise. Logiciel 100% franco-français, Henri compte 164 000 utilisateurs en janvier 2023 pour un montant total de facturation de 8,2 Mds € générés par ses utilisateurs sur l'année 2022. Henri (société H2R) a été lancé en 2017 par Groupe Rivalis, maison mère d'H2R, créée en 1994 et dont le siège est en Alsace (près de Colmar). Le Groupe Rivalis est codirigé par Damien et Lionel Valdan.

Plus d'informations : www.henri.com

Contact Presse : Christophe Le Bihan - Port : 0642570373 - Mail : christophe@rivalis.fr

A propos de Cegid

Cegid est un leader mondial des solutions de gestion cloud pour les professionnels des métiers de la Finance (trésorerie, fiscalité, ERP), des Ressources Humaines (paie, gestion des talents), des secteurs de l'Expertise Comptable, du Retail et de l'entrepreneuriat. Avec un solide business model full cloud Cegid s'engage dans la durée avec ses clients et accompagne la digitalisation des entreprises, de la TPE aux grands comptes, pour une expérience supérieure et distinctive en France comme à l'international. Cegid combine une vision prospective et pragmatique des métiers, associée à sa forte capacité d'innovation, la maîtrise des nouvelles technologies et à une connaissance unique du réglementaire. Dans un monde en évolution rapide, Cegid ouvre les possibles et révèle toute la valeur des métiers de ses clients en leur apportant des solutions utiles et innovantes.

Forte de son ambition internationale et de ses 500 000 clients, Cegid compte aujourd'hui 4 400 collaborateurs et vend ses solutions dans 130 pays. Cegid a réalisé un chiffre d'affaires annuel de 791 M€ (au 31 décembre 2022). Pascal Houillon a rejoint Cegid en mars 2017, il en est le CEO.

Plus d'informations : www.cegid.com ; <http://jobs.cegid.com/>

Contact Presse : Agence Proches

Maria Da Silva - Port : +33 (0)7 60 70 23 16 - Mail : equipecegid@agenceproches.com