

## **Fabien Poggi est nommé Directeur des ventes indirectes de la Business Unit Finance de Cegid**

**Fort de plus de 25 ans d'expérience dans le secteur de l'édition de logiciels,  
la nomination de Fabien Poggi confirme la volonté de Cegid  
de développer toujours plus son réseau de partenaires revendeurs  
pour promouvoir son ERP cloud flexible auprès des PME et ETI**

**Paris, le 10 mars 2022 – Cegid, un leader des solutions de gestion cloud pour les professionnels des métiers de la finance (ERP, trésorerie, fiscalité), des ressources humaines (paie, gestion des talents), de l'Expertise Comptable, du Retail et de l'entrepreneuriat, annonce la nomination de Fabien Poggi au poste de Directeur des ventes indirectes au sein de sa Business Unit Finance.**

Riche d'une grande expérience dans le domaine de la transformation numérique de la gestion des entreprises, l'arrivée de Fabien Poggi marque une nouvelle étape importante pour Cegid dans le développement de son écosystème indirect dédié aux ERP. Fabien Poggi reporte à Jean-Baptiste Auzou, Directeur de la BU Finance de Cegid. La BU Finance a pour vocation de promouvoir les offres utiles et innovantes de Cegid destinées aux marchés de la Trésorerie, de la Finance, de la Fiscalité et Taxes, de la Banque et de l'Assurance, ainsi que son ERP cloud et flexible auprès des entreprises.



Forte de ses 30 500 clients et de ses 140 000 utilisateurs connectés quotidiennement à son ERP, Cegid dispose d'une position clé sur ce marché. L'une des missions principales de Fabien Poggi consistera donc, non seulement, à développer le réseau indirect de Cegid dédié aux ERP, mais également à accélérer les activités autour de Cegid XRP Flex, la nouvelle génération d'ERP *full web* et *native cloud* de Cegid.

Aujourd'hui, si 73 % des PME jugent important le rôle des logiciels de gestion dans leur transformation numérique, reconnaissant notamment l'importance des bénéfices générés pour la réussite globale de leur entreprise, plus de 50 % d'entre elles sont encore peu ou mal équipées en termes d'ERP et de solutions de gestion.<sup>(1)</sup> Ces entreprises ont donc besoin de faire évoluer leurs outils de gestion vers des solutions plus ouvertes, plus connectées, plus souples et faciles à appréhender.

Cegid XRP Flex est une plateforme de gestion de nouvelle génération innovante, spécifiquement conçue pour répondre au besoin d'agilité opérationnelle des PME et ETI, en les libérant des complexités et limitations technologiques des ERP traditionnels.

*« Avec Cegid XRP Flex, notre objectif n'est pas seulement de guider les entreprises vers une solution qui leur permettra de révéler tout leur potentiel en facilitant leur quotidien et développant leur business : nous apportons une flexibilité inédite aux entreprises pour prendre une longueur d'avance, réagir facilement aux évolutions de leur activité et changements d'organisation », déclare Fabien Poggi. « Je suis ravi de mettre mon expérience au service de Cegid pour encourager l'adoption de cette solution utile et innovante et de développer le réseau de partenaires à valeur ajoutée qui l'accompagnera vers le succès. Pour déployer cette offre en distribution 100 % indirecte, Cegid s'appuie sur son écosystème de partenaires existant avec l'ambition de l'étendre à de nouveaux partenaires en 2022 ».*

<sup>10</sup> Baromètre Cegid / CXP | teknoogy : « ERP pour PME : Enjeux et perspectives des nouvelles plateformes de gestion métier » – Octobre 2021.

Fabien Poggi a débuté sa carrière dans le secteur de l'industrie en 1993, en tant qu'analyste marketing pour Saint-Gobain. Suite à cette première expérience, il a décidé de se tourner vers le secteur de l'édition de logiciel en intégrant l'entreprise Saari en 1995, en tant que Sales Manager, puis en tant que Area Export Manager jusqu'en 2002.

Entre 2002 et 2004, il travaille pour l'éditeur Adonix au poste de Responsable Grands Comptes, avant que celui-ci ne soit racheté par Sage. Suite à ce rachat, Fabien Poggi devient Directeur des ventes pour la division export de Sage puis Directeur Général de cette même division en 2009. En 2014, il est nommé Directeur des opérations régionales pour la région EMEA (Europe, Moyen-Orient et Afrique), puis occupe successivement les postes de VP Sales and Channel Mid-Market, et VP Alliances & Go to Market Strategy. En 2021, il rejoint la Business Unit Finance de Cegid.

## A propos de Cegid

Cegid est un leader des solutions de gestion cloud pour les professionnels des métiers de la Finance (trésorerie, fiscalité, ERP), des Ressources Humaines (paie, gestion des talents), des secteurs de l'Expertise Comptable, du Retail et de l'entrepreneuriat. Avec un solide business model full-cloud Cegid s'engage dans la durée avec ses clients et accompagne la digitalisation des entreprises, de la TPE aux grands comptes, pour une expérience supérieure et distinctive en France comme à l'international. Cegid combine une vision prospective et pragmatique des métiers, associée à sa forte capacité d'innovation, la maîtrise des nouvelles technologies et à une connaissance unique du réglementaire. Dans un monde en évolution rapide, Cegid ouvre les possibles et révèle toute la valeur des métiers de ses clients en leur apportant des solutions utiles et innovantes.

Forte de son ambition internationale, Cegid compte aujourd'hui 3 600 collaborateurs et vend ses solutions dans 130 pays. Cegid a réalisé un chiffre d'affaires annuel de 632 M€ (au 31 décembre 2021). Pascal Houillon a rejoint Cegid en mars 2017, il en est le CEO.

Plus d'informations : [www.cegid.com](http://www.cegid.com) ; <http://jobs.cegid.com/>

## Suivre Cegid sur les réseaux sociaux :



## Contacts presse :

### Agence Proches

Mélanie Farge

[equipecegid@agenceproches.com](mailto:equipecegid@agenceproches.com)

+33 (0)7 63 13 42 10

### Agence Proches

Maria Da Silva

[equipecegid@agenceproches.com](mailto:equipecegid@agenceproches.com)

+33 (0)7 60 70 23 16

### Cegid - Responsable Relations Presse

Nathalie Fournier-Christol

[nfournierchristol@cegid.com](mailto:nfournierchristol@cegid.com)

+33 (0)6 49 23 83 14